

中小企業庁 経営革新計画

承認商品です

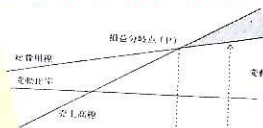
中小企業の
社長さん

必見!



耳で聴いて、実際に書いてみる

わかりやすい記入式テキスト付き



項目	金額	比率
総費用 (円)		
売上高 (円)		
変動比率 (%)		
損益分岐点売上高 (円)		

支援します!
強靱な黒字経営を



緊急! 財務体質強化対策・応用編CD版

未来が描ける
経営虎の巻

「緊急! 財務体質強化対策・応用編CD版」

6枚組/セット
(各40分程度)
別にテキストCD付

¥15,000 (税込)

収録内容

1 生成流転図を 自社に生かす

- ① わが社の「立ち位置」を全員で記入
- ② 総意をまとめる
- ③ これで分かった認識のズレ

2 財務諸表による 自社分析

- ① 自社の経理システムの再考
- ② 自社の経理システム上の問題点は何か?
- ③ 自社の貸借対照表を写してみよう
- ④ 自社の損益計算書を写してみよう
- ⑤ 自社の販管費内訳書を写してみよう
- ⑥ 自社の製造原価報告書を写してみよう
- ⑦ 問題の理由と解決策・担当者を書いてみよう
- ⑧ キャッシュフロー計算書(例)
- ⑨ 自社のキャッシュフロー計算書を作ってみよう
- ⑩ 3年間の目標損益計算書を作ってみよう

3 資金繰り改善計画

- ① 現在の借入金明細表を作ろう(長期借入金)
- ② 現在の借入金明細表を作ろう(短期借入金)
- ③ 返済能力チェック
- ④ 資金繰り表の基本フォームと例題
- ⑤ 資金繰り表を作ろう
- ⑥ 資金繰り改善のために大切な考え方
- ⑦ 顧客を「ABC分析」で評価してみよう

4 人件費について 考える

- ① 人件費について考えよう
- ② 人件費計画を作ろう
- ③ 自社の給与体系を書いてみよう
- ④ 効率良く働いているか
- ⑤ 現状改善のプログラムを作ろう

5 損益分岐点売上

- ① 損益分岐点売上とは何か
- ② 自社の損益分岐点売上を出してみよう
- ③ 目標売上高を作ろう
- ④ 再度、経営計画(数値目標)を見直してみよう
- ⑤ 業種による「打つ手」の違い

6 銀行をうまく 活用しよう

- ① 「債務者格付け」とは何か
- ② 銀行が見る決算書のポイント…貸借対照表
- ③ 銀行が見る決算書のポイント…損益計算書
- ④ 銀行はいくらまで貸せる?
- ⑤ 自社の「PDCAサイクル」を確認しよう
- ⑥ 応用編のまとめ

PART-II

